

Nutze Deine Karriere-Chance als

## **JUNIOR SALES MANAGER (M/W/D)**

Zur Verstärkung unserer Teams in Krefeld & Bielefeld suchen wir bundesweit

Jobs bei ECOMMERCE ONE ermöglichen Dir, gemeinsam mit einem motivierten Team, die Welt des E-Commerce prägend mitzugestalten.

Als Plattform von führenden Software-Unternehmen für den E-Commerce bietet ECommerce One nicht nur Ihren Kunden und Partnern weitgefächerte Möglichkeiten, sondern auch den Mitarbeitern. Wechselnde Projekte und Einblick in viele verschiedene Bereiche des E-Commerce lassen keine Langeweile aufkommen. Unser Ziel ist es gemeinsam Mehrwerte für den Onlinehandel zu heben, Synergien zu schaffen und Wachstum zu generieren.

### **Deine Aufgaben:**

- Als Verkaufstalent überzeugst Du Interessenten und Neukunden von unserer ausgezeichneten Software
- Du bist für die fachkompetente und kundenorientierte Bearbeitung von Vertriebsanfragen rund um unser Produktportfolio verantwortlich
- Du ermittelst Entscheider bei potenziellen Kunden, analysierst Anforderungsprofile und erläuterst entsprechende Lösungsmöglichkeiten
- Du verantwortest den Auf- und Ausbau der generierten Leads und bleibst dabei am Ball
- Du hältst Dich über Neuigkeiten der Branche up-to-date, beobachtest den Markt, identifizierst neue Kundensegmente und suchst neue Vertriebswege, um den Umsatz aus dem Markt zu steigern
- Die Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen liegt ebenfalls in Deinem Aufgabenbereich
- Auf Messen, Kundenterminen oder am Telefon hast Du stets ein professionelles Auftreten und kannst Afterbuy auch in persönlichen Gesprächen adäquat vertreten
- Du arbeitest eng mit den Kolleg\*innen aus Support, Marketing und Produktmanagement zusammen

### **Dein Profil:**

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium, idealerweise mit einem technischen Hintergrund - auch branchenerfahrene Quereinsteiger sind uns willkommen
- Du bringst mindestens drei Jahre relevante Berufserfahrung im Sales, idealerweise im E-Commerce-Umfeld mit
- Du bist in der Lage, das Nutzenversprechen einer komplexen Software zu kommunizieren und zu vermitteln
- Du kannst auf Menschen zugehen, sie motivieren und begeistern
- Du arbeitest selbständig und sorgfältig
- Du bist teamfähig, leistungsbereit und engagiert in dem, was Du tust
- Darüber hinaus zeichnest Du Dich durch Deine analytische und ergebnisorientierte Arbeitsweise aus
- Wenn Du jetzt noch über Skills im Umgang mit MS Office verfügst, Dein Herz für den E-Commerce schlägt und Deine Deutschkenntnisse sehr gut sind, dann passt Du perfekt in unser Team

### **Was bieten wir Dir?**

- Abwechslungsreiche Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung in einem dynamischen Team mit Raum für Individualität und viel Humor
- Ein hervorragendes Arbeitsklima mit flachen Hierarchien, Passion für E-Commerce, Flexibilität und schnellen Entscheidungswegen
- Eine Vollzeitbeschäftigung ohne Reisetätigkeit mit fachspezifischen Qualifizierungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktives Arbeitszeitmodell mit Gleitzeit
- Option auf Homeoffice je nach Standort
- Kostenlosen Kaffee, frisches Obst, Softdrinks und Teilnahme am Firmensport mit Personal Trainerin

### **Interessiert?**

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an [jobs@ecommerceone.de](mailto:jobs@ecommerceone.de).